



Kommen Sie zu uns!

STOLL ist einer der weltweiten Marktführer für Frontlader und Anbauwerkzeuge von Traktoren. Als Mittelständler mit erstklassigen technologischen Lösungen stehen wir für Qualität, Innovation und Zuverlässigkeit. Unser deutscher Standort ist Lengede im Dreieck von Hannover, Braunschweig und Hildesheim.



STOLL
Der Frontlader-Spezialist.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsprofi im Außendienst (m/w)

Gebiet: Oberbayern/Allgäu

- Sie entdecken Chancen im Vertrieb schnell und nutzen sie?
- Sie haben Überzeugungskraft und verkaufen gerne?
- Sie denken unternehmerisch?

Bei STOLL bekommen Sie Verantwortung: Sie beraten unsere Vertriebspartner kompetent in allen Belangen und vertreten die Marke STOLL. Sie repräsentieren unsere Produkte auf Messen und Veranstaltungen.

Ihre Aufgaben:

- Kompetente Betreuung und Beratung der Bestands- und potenziellen Kunden
- Erstellen von Angeboten und verbindliches „Dranbleiben“
- Teilnahme an Händlerveranstaltungen und Messen
- Festlegung und Planung von Absatzzielen und deren Umsetzung
- Steigerung der Marktanteile der Stoll Produkte

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung mit Vertriebserfahrung
- Gute Kenntnisse des Agrartechnikmarktes
- Hohe Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft
- Lösungsorientierte Arbeitsweise und Fähigkeit zur Selbstorganisation
- Sehr gute PC Anwenderkenntnisse und analytische Fähigkeiten
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit und Homeoffice

Wir bieten Ihnen:

Gestaltungsmöglichkeiten in einem attraktiven und zukunftsorientierten Unternehmen im Wandel, ein attraktives Gehalt sowie vielfältige Qualifizierungsoptionen und einen Firmen-PKW auch zur Privatnutzung.

Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen (max 5 MB) per Email an Sandra Heerwagen: sh@stoll-germany.com.

Ihr Kontakt:

Sandra Heerwagen
Personalleitung
Telefon: +49(0)5344/20-114
Email: sh@stoll-germany.com
www.stoll-germany.com